Kom jij ons team versterken in rayon Limburg of Utrecht/Noord-Holland?

In verband met uitbreiding van ons team zoeken wij twee nieuwe collega's. Je wordt onderdeel van ons enthousiaste en succesvolle verkoopteam en hebt hierbinnen jouw eigen rayon.

Als vertegenwoordiger ben je binnen jouw rayon hét visitekaartje van Elite.
Jouw klanten zijn m.n. cafetaria's, maar bv. ook lunchrooms, (grand-) cafés en seizoenbedrijven. Beter nog, eigenlijk weet jij als geen ander waar de doelgroep voor onze snacks, salades en sauzen zich bevindt. Jij geeft bestaande en nieuwe klanten advies over onze producten en weet ons productonderscheid met overtuiging over te brengen. Je ziet het als een uitdaging om jouw rayon verder uit te bouwen en daarom ben jij sterk in zowel succesvol relatiebeheer als pionieren.

Belangrijke taken en verantwoordelijkheden
Je borgt verkrijgbaarheid, zichtbaarheid en activatie van ons assortiment bij eindverbruikers. Je boekt dagelijks aantoonbare verkoopresultaten en rapporteert deze in ons CRM systeem. Je bent initiatiefrijk en komt proactief met ideeën en verbeteringsvoorstellen.

Profiel
Je hebt net met succes een relevante HBO opleiding afgerond en hebt naast je studie in de horeca gewerkt. Of misschien heb jij nu je eigen cafetaria of horecaonderneming, of een eindverantwoordelijke functie hierbinnen. In ieder geval laat jouw achtergrond zien dat je van aanpakken, verantwoordelijkheid en scoren houdt. Hierbij ziet iedereen jou graag komen, want jij zegt wat je doet en doet wat je zegt. Je werkt gestructureerd, nauwkeurig en hebt een can-do mentaliteit. Je weet dat het bestaansrecht van een vertegenwoordiger pas bij 'nee' begint. Je legt gemakkelijk contacten en kan goed communiceren (luisteren). Je kunt goed plannen en organiseren. Kortom, je werkt met passie. En tenslotte, je woont centraal in het gebied.

Werken bij Elite

Elite is een zelfstandig en groeiend familiebedrijf met een rijke historie. Succesvol actief in de productgroepen snacks, salades en sauzen. Onder consumenten vooral bekend met Joppiesaus. Onze producten vinden hun weg vooral naar foodservice en dan met name het fastservice kanaal. Met een enthousiast team van buitendienstmedewerkers bezoeken we bijna alle vestigingen in dit segment.

Voor onze klanten willen wij een deskundig en betrokken partner zijn. Als partner met uitsluitend kwaliteitsproducten onderscheiden wij ons nadrukkelijk in de categorie. Wij willen ondernemers helpen ondernemen! Dit blijkt ook wel uit onze nauwe verbondenheid met De Digitale B.V. Hiermee helpen we ondernemers, naast een succesvol assortiment, met een succesvolle digitale promotie van hun onderneming en assortiment m.b.v. websites, app's, narrowcasting en digitale menupresentaties.

Bij Elite werken ca. 150 mensen dagelijks vol enthousiasme aan deze missie.

Heb je interesse, stuur dan je motivatiebrief + CV naar e.huurneman@elite-neede.nl ter attentie van Eric Huurneman, Personeelszaken.

Voor inhoudelijke informatie kun je contact opnemen met Sietze Jonker, Directeur Verkoop. s.jonker@elite-neede.nl of 06 203 98 293

Lekker ambachtelijk
SINDS 1957

Elite Salades & Snacks B.V. Stationsweg 2 7161 AD Neede (NL) **Tel** +31 (0)545-294961 **E-mail** info@elite-neede.nl